

# El proceso de internacionalización económico

*Lic. David Paredes Korber*  
*Político*  
*Consejero Político Embajada de México*

## I. INTRODUCCION

La reiteración que en la actualidad se hace de términos tales como globalización, interdependencia y regionalización (integración) parece haberlos convertido en verdades incontestables, que están determinando el proceso de internacionalización de la economía, como una aparente etapa superior del desarrollo de la humanidad. Ciertamente, se tiene la impresión, inclusive por la propaganda que a nivel nacional se despliega, de que el futuro de la humanidad, supuestamente para bien, está definido por estas tendencias, que aparentemente predominan en el mundo.

Sin embargo, la globalización económica, tras la cual se encuentra la supuesta mundialización del capital, que está estrechamente relacionada con la interdependencia y la regionalización, esconde, además de una aparente inocencia en su sentido, la transición a una nueva forma de acumulación de capital de los principales centros económicos del mundo. Al efecto, no hay que soslayar, para una mejor comprensión, las condiciones que han dado lugar a este cambio, así como la orientación y exigencias que él mismo plantea para su consumación. En este afán, conviene tener en cuenta las contradicciones que, en ese camino, el propio proceso genera y, en principio, no resuelve.

Al propio tiempo, es menester señalar que, como todo fenómeno social, el llamado proceso de internacionalización económica no se encuentra exento de influencias extraeconómicas. Por ello, se precisa identificar aquellos elementos que incidieron en la generalización de este fenómeno y que efectivamente ayudaron a consolidar su aparente calidad de incontestable y contribuyeron, en gran medida, a la mejor racionalización del citado fenómeno. En este contexto,



resulta inevitable acudir a la ideologización que este fenómeno global ha desarrollado, así como a la complementación política que él mismo ha desarrollado.

En este orden, tampoco se pueden dejar de lado las implicaciones y consecuencias que la implantación de dicho modelo tiene para países (economías) periféricos, cuyas formas de acumulación de capital aparentemente han sido agotadas(1) y que también han sido orillados a reflejar, por inducción o por asociación, internamente las formas de acumulación de capital predominantes en los principales centros económicos mundiales. Implicaciones y consecuencias, obviamente, no sólo económicas, sino también políticas, sociales y culturales, debido a que la implantación del nuevo modelo exige uniformidad (homogeneización, de

preferencia) en todos los dominios y su imposición se hace sin miramientos.

## II. AGOTAMIENTO DEL ANTIGUO MODELO DE ACUMULACION DE CAPITAL

La llamada internacionalización de la economía se indica que se produce en el momento en que el modelo de crecimiento económico, difundido tras la Segunda Guerra Mundial, que está esencialmente constituido por el fordismo (trabajo en cadena, producción en serie y a escala) y en el consumo de masas, acompañado de la regulación salarial (crecimiento de los salarios en función de los incrementos de laproductividad y el costo de la vida) entra en crisis y conduce a las economías que lo mantienen al estancamiento en la competencia (2).

Por lo tanto, la internacionalización de la producción a través de la expansión del campo de las inversiones extranjeras directas, el crecimiento de los intercambios comerciales y la internacionalización de los circuitos de financiamiento coadyuvaron a la formación de un sistema de economía globalizada, que ha sobrevivido a la crisis del fordismo como régimen de acumulación dominante a partir de los años setenta.

Esta crisis derivó la declinación del paradigma industrial, a raíz de la disminución del ritmo de incremento de la productividad y del aumento de la relación capital/producto, con el

consiguiente efecto en la rentabilidad del capital. La respuesta empresarial mediante mayores grados de internacionalización de la producción y las respuestas de políticas estatales con un énfasis anti-inflacionario derivaron en una crisis del empleo y del Estado de bienestar en diversas economías dominantes.

Tanto la acentuación de la internacionalización productiva como el estancamiento de los ingresos provocaron efectos por el lado de la demanda que indujeron reestructuraciones productivas significativas. La flexibilidad resultó ser la adaptación generalizada a este aspecto de la crisis, acompañada de la persistencia de la globalización económica. La producción en masa a gran escala que prevaleció durante medio siglo se encuentra, en consecuencia, en vías de sustitución.

### III. EL NUEVO MODELO DE ACUMULACIÓN DE CAPITAL

La productividad y el crecimiento dependen cada vez más del conocimiento (3) y por tanto, el tratamiento de información, así como la calidad y capacidad de innovación de la gestión empresarial. Tienden a declinar las actividades de producción material y a consolidarse aquellas de procesamiento de información. La producción flexible está más orientada a adaptarse a los impulsos de una demanda cada vez más específica y menos serial, con ciclos del producto cada vez más breves, en una evolución constante de las tecnologías y los productos, particularmente en la actual mutación económica, una de cuyas consecuencias es la desestructuración de las técnicas tradicionales de estabilización de la demanda.

Como consecuencia, tienden a declinar las grandes organizaciones verticalmente integradas en beneficio de las redes de conexiones horizontales entre unidades

**En resumen, lo cierto es que los factores de producción convencionales -tierra y recursos naturales, trabajo- pasan a ser menos importantes a medida que aumenta el peso del procesamiento de información.**

económicas descentralizadas. Ello otorga mayor viabilidad a las pequeñas y medianas empresas con gestión exitosa y obliga a los grandes conglomerados a reestructurarse y descentralizarse.

En efecto, el uso de las nuevas tecnologías de la información está disminuyendo las economías de escala en la manufactura y la distribución. La automatización está permitiendo en muchos casos producir bienes a menor costo en volúmenes mucho menores. La ventaja competitiva de la industria manufacturera flexible está vinculada a su capacidad de producir en lotes pequeños en vez de grandes partidas; de innovar en lugar de descansar en la estandarización de los productos; de actuar con rapidez en respuesta a los cambios en las oportunidades de mercado en lugar de sólo depender de mercados masivos; de competir en calidad antes que en precios.

En resumen, lo cierto es que los factores de producción convencionales -tierra y recursos naturales, trabajo- pasan a ser menos importantes a medida que aumenta el peso del procesamiento de información. Y estos nuevos esquemas requieren y alientan la acelerada transferencia de recursos financieros, con los cuales responder a las dinámicas condiciones actuales. Así, el capital financiero adquiere preeminencia en las actuales relaciones económicas internacionales, aunque no sólo por ese motivo.

En estas condiciones, los dilemas se plantean bajo otros parámetros. Mientras que para uno las innovaciones más veloces y la diferenciación de productos estimulan una mayor proximidad espacial entre los niveles de investigación y desarrollo y la manufactura, para otras las nuevas tecnologías de la información hacen todavía más fácil la deslocalización y segmentación territoriales de las actividades y procesos. Mientras para

unos la baja incidencia de los costos salariales en los costos totales en el contexto competitivo exacerbado actual es la bienvenida.

### IV. INTERNACIONALIZACIÓN DE LA ECONOMÍA

En vista de lo anterior, el análisis de la globalización, mundialización económica, supone no concebir las relaciones económicas internacionales como relaciones entre espacios inmóviles. En realidad se requiere transitar desde el enfoque teórico de las relaciones internacionales al de la economía mundial, adoptando la hipótesis de la difusión entre las naciones de las condiciones generales de producción.

En este tenor, contrariamente a las hipótesis convencionales, la dinámica económica no se remite a la existencia de una eventual repartición óptima de las producciones a escala internacional, sino a su reestructuración por un sistema productivo dominante, capaz de fijar por un período determinado las reglas de funcionamiento del sistema internacional.(4)

Así la liberalización de los intercambios y el papel de la divisa que ocupa la moneda de la economía dominante no constituyen un factor previo a la homogeneización del espacio mundial, sino son más bien la consecuencia del proceso a través del cual una economía desarrolla su predominio en un grado suficiente como para permitirle la puesta en correspondencia de los espacios nacionales heterogéneos, en ausencia de mecanismos institucionales supranacionales verdaderamente capaces de asegurar una regulación internacional.

Ciertamente, esta última función, ha sido conseguida por el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial, mediante la generalización y estricto cumplimiento de sus programas de ajuste económico, que han proliferado en el mundo. A ellos, se ha sumado últimamente la nueva Organización Mundial de Comercio (5). Estaproliferación, sin embargo, fue precedida por un proceso

de endeudamiento principalmente de los países en desarrollo, cuya descapitalización parece haber sido una condición del nuevo modelo de acumulación de capital.

En esta tarea, no ha dejado de promoverse la apertura de las economías de todos los países, que ya no sólo incluyen la liberalización comercial, sino también de los servicios y las inversiones extranjeras, creando así el espacio económico adecuado a las nuevas condiciones de acumulación de capital de los principales centros económicos en el mundo, los cuales, a su vez, estimulan la integración regional para lograr más pronto estos propósitos y, al mismo tiempo, ponerse a buen resguardo de la exacerbada competencia mundial por los mercados.

A tal fin, se han promovido los conceptos de globalización económica y de mundialización del capital, eufemismos tras los cuales se esconde precisamente la estructuración del sistema productivo dominante. En efecto, por globalización podría entenderse una nueva división internacional del trabajo, en el sentido de que el liberalismo clásico daría a este término. Empero, esta división tiene lugar en condiciones en que los países en desarrollo no pueden valerse de sus ventajas comparativas, porque, a más de estar descapitalizados, el factor determinante lo constituye el capital de los países dominantes, con su acervo de tecnologías de punta.

Igualmente, la mundialización del capital, en realidad, no es tal, puesto que el capital no es, en ningún sentido, mundial, sino que éste se encuentra concentrado en poder de los principales países desarrollados, de los principales centros financieros del orbe.

#### V. FACTORES EXTRA-ECONÓMICOS DE LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LA ECONOMÍA

Uno de los elementos que contribuyeron al apuntalamiento de la internacionalización de la economía fue sin duda el cambio que a partir de 1989 se sucedió en el mundo. En efecto, el acelerado

proceso de cambio que se vive en los últimos años tiene su principal referente en el hundimiento y desaparición del llamado "socialismo real" en Europa del Este y en la Ex-Unión Soviética. Ciertamente, la caída del "socialismo real" vino a reforzar las premisas de la implantación de la globalización económica, entendida como la estructuración del sistema productivo dominante. En este sentido, también ha obrado el economicismo que actualmente prima en el mundo.

Por otro lado, la ideologización a que se ha visto sometido el mundo ha sido notable. Esta va desde la "hamburgerización" de la vida hasta el desarrollo de supuestos estudios científicos, como es el caso de la teoría respecto a la supuesta lucha futura entre Occidente y el Islam, desarrollado en Harvard.

Al propio tiempo, se ha promovido el complemento político que versa sobre todo en torno al cuestionamiento de la soberanía nacional, en las condiciones de globalización e interdependencia económicas. Al propósito, se traen a colación diversos elementos, como serían los ahora llamados temas internacionales, tales como el problema ecológico, el narcotráfico y, por sobre todos, el asunto de los derechos humanos.

Pero este último tema, para los fines propuestos, se ve reducido casi exclusivamente a los derechos políticos, para de ahí pasar al tema de la democracia representativa, la cual, a su vez, se reduce al mero derecho electoral. Y en los marcos de esta concepción reduccionista, se aduce que los derechos políticos de los seres humanos sólo pueden ser respetados en la citada democracia y ésta sólo puede desarrollarse en un clima de libertades, el cual sólo puede ser garantizado por la economía de mercado. Y la democracia y el sistema de mercado deben ser implantados allá donde no existen, es decir, fuera de Occidente. (6)

#### V. CONCLUSIONES

Como se ha podido observar, de lo que se trata en realidad es de implantar un modo de acumulación de capital favorable a los principales centros económicos mundiales, extendiendo las condiciones y los espacios para el desarrollo de éste.

En esta situación, se tiene la impresión de que a los países en desarrollo sólo les resta adaptarse al nuevo ambiente económico, mediante la apertura de sus economías a la estructura productiva que se está imponiendo. Bajo estas condiciones, los países en desarrollo, descapitalizados en su mayoría, se vuelven aún más dependientes del exterior, porque sus posibilidades de desarrollo económico autóctono se han reducido considerablemente. Asimismo, parece que ya tampoco pueden apoyarse en la explotación de sus recursos naturales, puesto que la incidencia de éstos en la producción manufacturera es cada vez menor.

Por otro lado, la estructura productiva que se trata de implantar a través de la globalización genera una contradicción entre el incremento de la productividad, la disminución del empleo y el consumo: más producción, más consumo y menos empleo es un trío inestable. Para consumir lo producido hay que tener con qué pagarlo, pero actualmente las actividades productivas tienden a expulsar trabajadores para incrementar su productividad.

Esta contradicción agrava, por supuesto, en los países periféricos, donde ni los servicios ni el Estado pueden absorber estos "excedentes de población". Como resultado se produce una fuerte presión hacia la emigración en los países periféricos y un incremento notable en la marginalidad en los países desarrollados, en los cuales se legisla contra la inmigración, contrariando flagrante-

A tal fin, se han promovido los conceptos de globalización económica y de mundialización del capital, eufemismos tras los cuales se esconde precisamente la estructuración del sistema productivo dominante.

mente la libertad de despido y movilidad de la mano de obra que se promueve al interior de los Estados. (7). De este modo, se advierte que la internacionalización del capital no va acompañada de la internacionalización de la mano de obra.

Así, se puede observar que la propuesta de esta nueva estructuración productiva no resuelve los problemas que aquejan a los países en desarrollo. No obstante, durante varios años parecía haber creado la ilusión contraria, porque la implantación del nuevo modelo había transcurrido aparentemente sin mayores contratiempos. Sin embargo, las alternativas existen. Se debe avanzar hacia un nuevo concepto de globaliza-

ción, en el que no se universalicen sólo los efectos de la globalización, sino fundamentalmente las decisiones que conducen y dan sentido a esa globalización. (8) ■

#### REFERENCIAS

1. Ver: Edel, C.K. y M. Edel, "Un Análisis de la Crisis de Acumulación Mexicana", en "En Busca de la Seguridad Nacional", Siglo XXI, 1990.
2. Ver: Ianni, Octavio, "Teorías de la Globalización", Siglo XXI, 1996
3. Drucker, F. Peter, "La Nueva Economía Mundial", en Perspectivas de Modernización Política No. 3, México, 1990, p. 29.

4. Martner, F. Gonzalo, "Globalismo y Economía Mundial", en Paradojas de un Mundo en Transición. SRE, México, 1993, p.47.

5. Khor, Martin, "L'OMC, Fer de Lance des Transnacionales", en Le Monde Diplomatique, Francia, Mayo 1997.

6. De la Pedraja, Daniel. "Seis Años de Política Exterior en los Foros Multilaterales", en Revista Mexicana de Política Exterior No. 44, p. 181.

7. Vidal, V. J. María, "Mundialización de la Economía vs. Estado- Nación: Cambio Tecnológico y Migración", en Investigación Económica No. 205, México, 1993, p.83.

8. Ver: Bonfil, B. Guillermo, "Hacia Nuevos Modelos de Relaciones Interculturales", CONACULTA, México, 1991.

## En la era del conocimiento...

### Buscando un rostro en la muchedumbre

Ya se están construyendo «ojos» de computadora para identificar a fugitivos de la ley en aeropuertos, terminales y otros lugares de concentración. «Mugspot», un software desarrollado en la Universidad del Sur de California, analiza las imágenes de vídeo de la gente que pasa frente a una cámara, busca el mejor ángulo y lo pasa a un servidor central; todo en unos 13 segundos. El software es tan eficaz que incluso puede pasar por encima de anteojos, barbas y bigotes postizos, cambios en el estilo del peinado y hasta gafas oscuras.

### La obsesión por derrocar a Fidel Castro

Documentos liberados por el Departamento de Defensa norteamericano a mediados de noviembre de 1997 revelan planes de esa oficina por humillar y causar daño, o en última instancia derrocar, a Fidel Castro.

La estrategia incluía: Manipular fotogra-

fías colocando a un obeso Fidel Castro al lado dos bellas mujeres «en cualquier situación deseada», rodeado de ricos manjares y con el pie de foto: «Mi ración es diferente», haciendo referencia al racionamiento que han sufrido los cubanos. Las fotos serían lanzadas por avionetas al territorio cubano. Simular el derribamiento de aviones norteamericanos. Culpar a Castro por el fracaso (20/Feb/92) del vuelo Mercury-Atlas que terminó en desastre. El fallo de enviar a John Glenn en su primer vuelo orbital se pensaba atribuir a interferencia en las comunicaciones por parte de los cubanos Bombardear un buque norteamericano en Guantánamo y acusar a los cubanos con un incidente similar al del buque Maine.

### Adicciones: cuanto más joven comience, más duro de suprimir

Un estudio reciente muestra que cuanto más joven se sea cuando se comienza a experimentar con alcohol o drogas, más difícil es eliminar el hábito. La edad riesgo

es los doce años y se encontró que la fase de experimentación finaliza alrededor de los 22 años. Los programas contra la adicción, por tanto, deben comenzar lo más temprano posible.

### La hormiga reina vive más que antes

A pesar de los poderosos sprays insecticidas que Usted utiliza con alegría en contra de las hormigas, su reina vive 100 veces más que antes; algunas incluso alcanzan la sorprendente edad de 30 años. La razón está en que sus obreras construyen cada vez refugios más sofisticados y las miman con cuidados extraordinarios.

### ¡Me falta el canal 1!

¿Por qué en los Estados Unidos no existe el canal 1 de televisión?. En 1939, cuando nacían esos aparatitos, un pleito con la RCA enfureció tanto a la Comisión Federal de Comunicaciones que al Canal 1 le dieron el ancho de banda de una radio de Frecuencia Modulada. ¿Y en El Salvador?